

m2g Mieterstrom-CheckUp – Geschäftsmodelle für Energieversorger und Wohnungswirtschaft



Herausforderungen

1. Politischer Druck durch kommunale Entscheidungen, Anteilseigner oder (eigenen) Klimazielen
2. Gesellschaftlicher Wandel bei Kunden oder WG-Eigentümern
3. Ständige Gesetzesanpassungen und Komplexitätssteigerung mit dem EEG, KWK-G oder der HKV-O
4. Vielzahl von Lösungsanbietern mit eigenen Geschäftsmodellen, Hardware- und Softwareangeboten

Unsere Position im Markt

Wir verkaufen keine Hardware oder Software. Wir bieten Ihnen unabhängige Unterstützungsleistung, damit

1. Mieterstromkunden auch zukünftig Ihre Kunden bleiben.
2. Sie das ideale Projekt für Ihre Mieter realisieren können.
3. Sie den richtigen Partner für Ihre Bedürfnisse finden.
4. Sie wissen wo die „Reise“ hingehen könnte.

Inhalt des m2g Mieterstrom-CheckUP

WAS

SOFORTHILFE IM RECHTSRAHMEN

WIRTSCHAFTLICHKEITSBETRACHTUNG

WERTSCHÖPFUNGSKETTE

MARKTANALYSE ZU LÖSUNGSANBIETERN

CROSS- UND UPSELLING POTENTIALE

WIE

Schulung (EEG, MsbG, KWK-G, HKV-O, Messkonzepte, Stufenmodell, Ausblick etc.)

10 Jahres Business Case (Einnahmen, Ausgaben, Cashflow, CO2-Bilanz etc.)

Anforderungskatalog (z. B. Konzeption, Verträge, Abrechnung, Marktkommunikation)

Performance-Vergleich (z. B. Geschäftsmodell, Kosten, Leistungen, Zusatzleistungen)

Workshop zu Geschäftsmodellen (Modelle auf Basis der technischen Lösungen)

